



Wir suchen Verstärkung für unser Sales-Team!

Nippon Genetics Europe GmbH ist ein aufstrebendes Unternehmen im Bereich der Biotechnologie und Life Sciences. Unser Fokus liegt dabei auf der Entwicklung, der Vermarktung und dem Vertrieb hochmoderner Lösungen für die molekularbiologische Forschung. Wir sind bestrebt, die Wissenschaftler weltweit mit innovativen Produkten und Technologien zu unterstützen und wollen unser Sales-Team schnellstmöglich mit folgenden Positionen verstärken:

Produktspezialist im wissenschaftlichen Außendienst (m/w/d)

Ihre Rolle

Sind Sie bereit, die Welt der Life Sciences mit innovativen Lösungen zu revolutionieren? Nippon Genetics Europe GmbH sucht einen dynamischen Vertriebsmitarbeiter zur Verstärkung unseres Teams. Spezialisiert auf den Vertrieb von hochwertigen und erklärungsbedürftigen Laborgeräten, bieten wir eine Plattform für Fachkräfte, die in einer spannenden und schnelllebigen Branche einen Unterschied machen wollen.

Standort

Deutschland West (NRW)

Ihre Vorteile

- Autonomie: Eigenständige Leitung Ihres Verkaufsgebiets mit kurzen Entscheidungswegen
- Flexibilität: Abwechslungsreiche Tätigkeit durch spannende und innovative Produkte
- Innovation: Ihre Ideen zählen - Gestalten Sie die Entwicklung unseres Unternehmens aktiv mit!
- Benefits: Attraktive Zusatzleistungen wie betriebliche Krankenversicherung und Altersvorsorge

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von erklärungsbedürftigen Laborgeräten im Außendienst.
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen.
- Durchführung von Produktpräsentationen und Schulungen für Kunden.
- Marktanalyse, Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien.

Ihr Profil

- Studium/Ausbildung in Biologie, Biotechnologie, Biochemie oder vergleichbar.
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Selbstständige Arbeitsweise und hohe Reisebereitschaft (Führerschein Klasse B erforderlich).
- Die Fähigkeit, komplexe wissenschaftliche Konzepte klar und überzeugend zu kommunizieren.
- Freude am Kundenkontakt.
- Resilienz und ein positives Mindset
- Erfahrung im Vertrieb von hochwertigen, technisch anspruchsvollen Produkten wünschenswert, aber kein Muss.
Wir freuen uns auch auf Bewerbungen von Neu- und Quereinsteigern.

Was wir bieten

Sie erhalten von uns eine fundierte Einarbeitung und Produktschulung. Die Ausstattung für ein Homeoffice und ein neutraler Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen dürfen, werden zur Verfügung gestellt.

Wenn Sie eine Leidenschaft für den Vertrieb und die Life Sciences mitbringen und in einem Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und einem offenen, teamorientierten Arbeitsklima arbeiten möchten, dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins an nmaric@nippongenetics.de zu. Entdecken Sie mit uns neue Horizonte in den Life Sciences und tragen Sie zu unserem gemeinsamen Erfolg bei.



nmaric@nippongenetics.eu



www.nippongenetics.eu